

Sales Manager Industry (m/w/d) in Süddeutschland

Vollzeit an unserem Standort in Cham



Idealerweise bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit ggf. Weiterbildung zum Fachwirt/ Betriebswirt oder vergleichbares Studium
- Technisches Verständnis sowie Kenntnisse im Bereich Holz
- Vertriebserfahrung im Logistik Umfeld
- Sehr gute MS Office- Kenntnisse
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse

Auf jeden Fall zeichnet Sie aus:

- Zielgerichtete und kundenorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft
- Erfolgsorientiertes und unternehmerisches Denken

Diesen Aufgaben widmen Sie sich bei uns:

- Akquise von Kunden in der D-A-CH-Region (Süd-Deutschland, Österreich, Schweiz)
- Bearbeitung und Abschluss von Leads
- Information und Beratung des Kunden in allen geschäftlichen Belangen
- Entwicklung und Umsetzung von Markterweiterungsstrategien bei Bestands- sowie Neukunden
- Planung und Durchführung aller notwendigen Maßnahmen zur Budgeterreichung
- Markt- und Kundenanalysen
- Pflege der kundenbezogenen Daten im ERP-System

Über uns

Wir sind GEBHARDT: ein zukunftsorientiertes, weltweit agierendes, mittelständisches Familienunternehmen. Wir entwickeln und produzieren branchenspezifische Ladungsträger aus Holz, Metall und Kunststoff für den Transport und die Lagerung von Waren in Industrie und Handel. Wir sind stolz auf unsere Rolle als Marktführer im Produktsegment Großladungsträger vieler Branchen. Begleiten Sie uns auf unserem Erfolgskurs!

Wann dürfen wir Sie kennenlernen?

Machen Sie den ersten Schritt und senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an bewerbung@gebhardt.eu mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Sie!

Ihre Ansprechpartnerin:

Lisa Krahmer
Telefon: +49 (0)9971 / 841-0 | E-Mail: bewerbung@gebhardt.eu

GEBHARDT Logistic Solutions GmbH, Frühlingstraße 2-3, 93413 Cham

Mehr Infos über uns finden Sie unter www.gebhardt.eu