

Sales Manager in der chemischen Industrie (w/m/d)

Möchten Sie die nächste Stufe in Ihrer Karriere erreichen? Bei Brunel haben Sie die Möglichkeit, sich bei namhaften Kunden kontinuierlich weiterzuentwickeln – und das branchenübergreifend. Machen Sie noch heute den entscheidenden Schritt Ihrer Karriere und bewerben Sie sich bei uns als Sales Manager.

Zusammenfassung

- Kennziffer des Stellenangebots: PUB288373
- Markt: Industrie
- Branche: (Petro) Chemical
- Fachbereich: Projektmanagement & Dienstleistungen
- Stunden pro Woche: 40
- Bildungsabschluss: Sonstige
- Bewerbungsschluss: Freitag, 18. Dezember 2020

Arbeitsbeschreibung

- Verantwortlich für den Vertrieb der Produkte in Abstimmung mit den regionalen Außendienstmitarbeitern und der Vertriebsleitung

- Marktbeobachtung, Identifizierung potenzieller Kunden und Ermittlung spezifischer Kundenbedürfnisse
- Aktive Akquisition von Neukunden und Pflege der Beziehungen zu bestehenden Kunden
- Präsentation der Produkte und Lösungen bei Kunden und/oder auf Messen und Konferenzen
- Unterstützung der Ausschreibungsabteilung bei der Ausarbeitung von Lösungsvorschlägen und der Erstellung von Angeboten
- Führung von Vertragsverhandlungen sowie Unterstützung bei der Auftragsabwicklung und Nachbearbeitung der Projekte

Ihr Profil

- Technischer Hochschulabschluss in Chemieingenieurwesen o.ä. mit betriebswirtschaftlicher Zusatzausbildung oder ein betriebswirtschaftlicher Hochschulabschluss, alternativ kaufmännische oder technische Ausbildung mit einschlägiger Weiterbildung und hoher Affinität zum Verkauf
- Mehrere Jahre Erfahrung im Verkauf von Systemen und Ausrüstungen in der chemischen Industrie sind wünschenswert
- Unternehmerisches Denken und Handeln mit starkem Fokus auf Verkauf und Kunden
- Interkulturelle Kompetenz mit Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Wir bieten

Arbeiten bei Brunel bedeutet Vielfalt – vom mittelständischen Unternehmen über Hidden Champion bis zum DAX-Konzern; ob Straße, Schiff, Schiene, Luft oder Weltraum; traditionell oder innovativ; von der Entwicklung bis zum fertigen Produkt; national oder international; vom Berufseinsteiger bis zum erfahrenen Professional. Wir bieten Ihnen unzählige Möglichkeiten, den technologischen Fortschritt mitzugestalten, und all das bei einem einzigen Arbeitgeber.

Wir stehen für Rückfragen zur Verfügung

Elisabeth Cartus
 Ansprechpartner
 Brunel Germany Regensburg
e.cartus@brunel.net
[+49 941 598 551 21](tel:+4994159855121)